



# Iránytű - cégépítő navigátor

## az önjáró és stabilan profittermelő vállalkozásokért

"Semmilyen szél nem kedvez annak a hajósnak,  
aki nem tudja, melyik kikötőbe tart." - Seneca

No.3



2021. augusztus

*"Kevés, hogy önmagában csak álmaink legyenek,  
ha nincs jövőképünk, ha nem tűzünk ki konkrét köztes állomásokat, és ha nem  
tervezzük meg az odavezető utat, akkor csak nagyon nehezen, vagy egyáltalán nem  
jutunk el a célig. Tervezés nélkül nem jutnánk el sehova."*  
Kemény Dénes

### Tervezés vállalkozóként

Mindannyian tudjuk, hogy a **tervezés elengedhetetlen az üzleti sikerhez**. Nem egy szükséges rossz és nem csupán táblázatok kitöltését jelenti. Egy vállalkozás életében többször is neki kell feküdni, hiszen egy terv sem tekinthető "örök érvényűnek", bizonyos időszakoként újra kell gondolni.

**A tervezés azt jelenti, hogy van egy kitűzött cél.** A kidolgozott terv **egy** olyan **iránytű**, amely a kiválasztott időszakra megmutatja az utat a céged előtt.

A jó tervezés eredményeképpen pedig a céljaid eléréséhez párhuzamba tudod hozni az elvárásaidat a lehetőségeiddel.

**Ha ennyi még nem győzött meg,  
kattints és olvasd el az ezzel kapcsolatos BLOG bejegyzést!**

[Elovasom!](#)



### Stratégiai menedzsment KKV környezetben



**Stratégia? Rendszerek? Menedzsment? - hogyan néznek ki ezek egy kisebb vállalkozás látószögében?**

Egyáltalán a stratégiai menedzsmentnek **nem csupán a nagyvállalatoknál van létjogosultsága?**

Ha elfogadjuk, hogy a piac, a gazdasági törvényszerűségek és a humánerőforrási kérdések - mérettől függetlenül - ugyanúgy vonatkoznak minden szereplőre, akkor **nem is kérdés, a válasz.**

Kiindulópont a célkijelölés, hogy tudjuk, hogy mit szeretnénk elérni és mi az, ami hiányzik. A cég működtetéséhez szükséges rendszereket ehhez lehet hozzárendelni, ennek építése és folyamatos tökéletesítése minden vállalkozásra alkalmazható és értelmezhető.

**A tudás megszerzése a kulcs!  
Miben segíthet az ActionCOACH?**

A válaszokért hallgasd meg az adást, a számodra legkényelmesebb helyen!



[Meghallgatom az Apple Podcasts-en!](#)

[Meghallgatom a Google Podcasts-en!](#)

[Meghallgatom a Podbean-en!](#)

[Meghallgatom a Spotify-on!](#)

## Villám TIPPEK vezetőknek



A leggyakoribb marketing hibák közül a No.3. a **rossz árképzés**.

Téves megközelítés kizárólag csak az árra helyezni a hangsúlyt! Szemléletet váltva, inkább ajánlj fel különféle opciókat, csomagold úgy az ajánlatod, hogy a leendő ügyfeledben fel se merüljön, hogy máshoz forduljon!

**Kattints, ha nem szeretnél lemaradni róla!**

[Elolvassom!](#)

A Business Jargons online business enciklopédia a **tervezés** alábbi **7 ismértét emeli ki:**

szellemi és mentális gyakorlat  
vezetői funkcióhoz kötött  
célorientált  
folyamatos fejlesztésen alapul  
pozitív és meggyőző  
a jövőre fókuszál  
döntésorientált

**Kattints a részletekért!**

[Elolvassom!](#)

**Action  
COACH**  
BUSINESS COACHING

Szeretnél **360° áttekintést** a vállalkozásodról?

**Élj az lehetőséggel!**

Csak egy kattintás!



Egy ActionCOACH üzleti coachcsal való együttműködés során **üzletfejlesztési szakértői támogatást kapsz a tervezéshez.**

**Most a gyakorlatban, kockázatmentességgel tesztelheted, hogy milyen a közös munka egy üzleti coachcsal!**

**Kár lenne kihagyni!**

Különleges lehetőségként most **“költségmentesen” biztosítunk számodra egy olyan 360 fokos céges átvilágítást**, amely segít feltárni, melyek a vállalkozásod legerősebb területei és hol lesz szükség fejlesztő beavatkozásokra. **Az eredményeket pedig egy klasszikus coaching beszélgetésen – 2 órás gondolkodós, értékelő konzultáción – elemezheted ki egy üzleti coach kollégánkkal!**

**Használd ki ezt a kivételes lehetőséget!  
Jelentkezz most!**



## ActionCOACH Magyarország

*Ez a kiadvány az ActionCOACH Magyarország üzleti tájékoztatója, elsősorban üzleti partnerei és jövőbeli üzleti partnerei számára készült, valamint azok kapják, akik előzetesen feliratkoztak hírlevelünkre.*

*A kiadványban szereplő javaslatok, üzleti megoldások az ActionCOACH kipróbált, többszörösen tesztelt szakmai innovációi, de valóságos üzleti környezetben való alkalmazásuk során bekövetkező profitnövekedéshez a coaching-szolgáltatás igénybe vétele nélkül semmilyen felelősséget nem vállalunk!*

*A kiadvány munkatársaink és a szerkesztő legjobb tudása és a pontos tájékoztatás igényének maximális figyelembevételével készült, minden olvasói visszajelzést köszönettel fogadunk. Hasonlóképp a kiadvány színvonalának a folyamatos növelését szolgálja, ha olvasóink megosztják velünk véleményüket, javaslataikat.*

U.i.: Mi is utáljuk a spam-et, ezért soha nem küldünk kéretlen levelet, az Adatkezelési Szabályzatunkat ezen a [linken](#) tudod elolvasni.

Ha pedig nem szeretnél több hírlevelet kapni tőlünk, kattints a [unsubscribe] linkre[/unsubscribe]!  
[checkopen]



1095 Budapest Boráros tér 7. III.  
Ih. 4. emelet 8.



info@actioncoach.hu



[www.facebook.com/actioncoach.magyarorszag](https://www.facebook.com/actioncoach.magyarorszag)