



# Iránytű - cégépítő navigátor

az önjáró és stabilan profittermelő vállalkozásokért

"Semmilyen szél nem kedvez annak a hajósnak,  
aki nem tudja, melyik kikötőbe tart." - Seneca

No.4

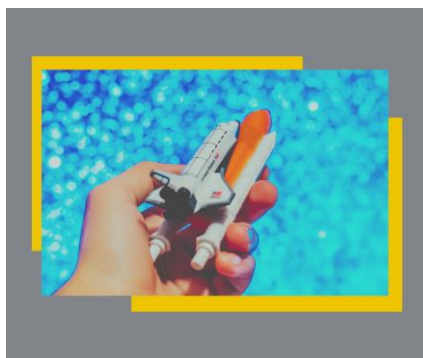


2021. augusztus

*"Meggyőződésem, hogy a tényezők fele,  
ami elválasztja a sikeres és a sikertelen vállalkozókat, az a tiszta kitartás."*  
Steve Jobs

Mindaddig amíg a vállalkozás „tudománya” nem terjed el általánosan, nem lesz része az alap tananyagoknak, addig a gyakorlati üzleti tudás megszerzésére nagyon kevés valós lehetőség marad. **Sok üzleti tudásra szomjazó vállalkozó kénytelen fájó módon a saját kárán tanulni. Pedig lehetne ez másként!**

A nagy kérdés csak az, hogy képes vagy-e felismerni a saját korlátaidat és ha igen, mit teszel, ha a képességeid határához érkezel?



**Az üzleti coaching a világ egyes részein már teljesen elfogadott módja a vállalkozók tudásának bővítésére, ezen keresztül a vállalkozások fejlesztésére.**

**De mit csinál egy üzleti coach?**

**Milyen előnyöket jelent vele dolgozni?**

**Erről olvashatsz a legfrissebb BLOG bejegyzésben!  
Kattints és győződj meg az előnyeiről!**

**Elovasom! ★**

[Kattintson duplán a szerkesztéshez](#)



Az aktuális podcast adásban a beszélgetőpartnerek arra tesznek kísérletet, hogy **eloszlassák az üzleti coachinggal kapcsolatos tévhitet** és rámutassanak arra, hogy **milyen tényleges előnyei vannak annak, ha egy vállalkozó egy felkészült üzleti coachot hív a „fedélzetre”?**

- ◊ Kinek van rá igazán szüksége?
- ◊ Mi adja a különlegességét? Katalizátor? Hordozórakéta?
- ◊ Miért kap tudásban többet aki egy coachhoz fordul?
- ◊ Egyáltalán mitől működik ez jobban mint a "hagyományos" vállalkozói képzések?
- ◊ Hogy néz ki egy coaching folyamat a gyakorlatban?

Hova juthat el egy vállalkozó az üzleti coaching eredményeképpen?

A válaszokért hallgasd meg az adást, a számodra legkényelmesebb helyen!



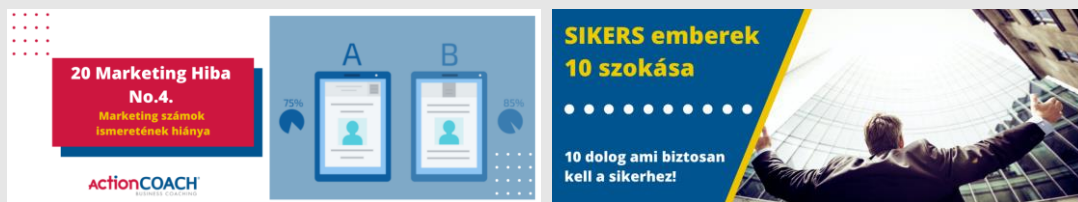
[Meghallgatom az Apple Podcasts-en!](#)

[Meghallgatom a Google Podcasts-en!](#)

[Meghallgatom a Podbean-en!](#)

[Meghallgatom a Spotify-on!](#)

## Villám TIPPEK vezetőknek



A leggyakoribb marketing hibák közül a No.4. a **marketing számok ismeretének hiánya.**

Tudatosítani kell, hogy a marketing elsősorban nem az eladásokról és a reklámról szól, sokkal inkább arról, hogy megértsd a fogyasztódat.

- ◆ Mi motiválja őket?
- ◆ Hogyan lehet a fogyasztási szokásaikat kedvezően alakítani? Ehhez folyamatosan tesztelni és mérni kell az eredményeket, értékelni kell a számokat.

**Érdekel bővebben? Kattints, ha nem szeretnél lemaradni róla!**

**Elo olvasom! ✨**

Neked **mi jut eszedbe a sikerről?** Sokak számára megfoghatatlan fogalom, mégis oly sokan szeretnék a sikeres emberek közé tartozni.

Vajon miért van az, hogy néhányaknak sikerül, míg sokaknak nem? Csupán szerencsénk lenne? Vagy jókor vannak jó helyen? Mi kell ahhoz, hogy valaki sikeres legyen az életében?

A Tudástár Blog összegyűjtött **10 olyan szokást, amelyek a sikeres emberek mindennapjaiban jelen vannak.**

**Te hogy állsz ezekkel? Van még olyan, amit be tudnál illeszteni?**

**Ellenőrzöm! ✨**

**Action  
COACH**  
BUSINESS COACHING

Szeretnél **360° áttekintést** a vállalkozásodról?

**Élj az lehetőséggel!**

Csak egy kattintás!



🎯 **Most a gyakorlatban, kockázatmentességgel tesztelheted, hogy milyen a közös munka egy üzleti coachcsal!**

**Kár lenne kihagyni!**

Különleges lehetőségként most **“költségmentesen” biztosítunk számodra egy olyan 360 fokos céges átvilágítást**, amely segít feltárni, melyek a vállalkozásod legerősebb területei és hol lesz szükség fejlesztő beavatkozásokra. **Az eredményeket pedig egy klasszikus coaching beszélgetésen** – 2 órás gondolkodós, értékelő konzultáción – **elemezheted ki egy üzleti coach kollégánkkal!**

**Használd ki ezt a kivételes lehetőséget!  
Jelentkezz most!**





## ActionCOACH Magyarország

*Ez a kiadvány az ActionCOACH Magyarország üzleti tájékoztatója, elsősorban üzleti partnerei és jövődóbeli üzleti partnerei számára készült, valamint azok kapják, akik előzetesen feliratkoztak hírlevelünkre.*

*A kiadványban szereplő javaslatok, üzleti megoldások az ActionCOACH kipróbált, többszörösen tesztelt szakmai innovációi, de valóságos üzleti környezetben való alkalmazásuk során bekövetkező profitnövekedéshez a coaching-szolgáltatás igénybe vétele nélkül semmilyen felelősséget nem vállalunk!*

*A kiadvány munkatársaink és a szerkesztő legjobb tudása és a pontos tájékoztatás igényének maximális figyelembevételével készült, minden olvasói visszajelzést köszönettel fogadunk. Hasonlóképp a kiadvány színvonalának a folyamatos növelését szolgálja, ha olvasóink megosztják velünk véleményüket, javaslataikat.*

U.i.: Mi is utáljuk a spam-et, ezért soha nem küldünk kéréten levelet, az Adatkezelési Szabályzatunkat ezen a [linken](#) tudod elolvasni.

Ha pedig nem szeretnél több hírlevelet kapni tőlünk, kattints a [unsubscribe] [linkre](#)[/unsubscribe]!

[checkopen]



1095 Budapest Boráros  
tér 7. III. lh. 4. emelet 8.



[info@actioncoach.hu](mailto:info@actioncoach.hu)



[www.facebook.com/actioncoach.magyarország](https://www.facebook.com/actioncoach.magyarország)